

# Cabinee

**От хаотичных операций  
к прозрачной и управляемой  
модели работы**

Vsevolod Martyniuk  
менеджер Cabinee

проблема

**Когда компания растёт  
— процессы запутываются:**

× Задачи теряются между отделами

× Бизнес не масштабируется

× Куда утекают деньги каждый день —  
и почему это не видно

× Можно ли управлять без Excel и ручных цепочек

× Как превратить оптимизацию  
“на бумаге” в измеримый результат?

**Sabinee решает это системно**

решение

# Платформа, которая соединяет людей, процессы и данные

моделирование  
и автоматизация  
процессов в BPMN 2.0

управление  
заявками и задачами  
в реальном времени

# Cabinee

запуск процессов  
без кода

встроенные инструменты ИИ  
и интеграции

аналитика и мониторинг

Всё в одной системе, без лишних сервисов  
и без зависимости от облака

ценность для бизнеса

## **Sabinee** делает ваш бизнес управляемым, масштабируемым и предсказуемым



Снижение операционных потерь **до 50 %**



Ускорение процессов **в 2–3 раза**



Полная прозрачность исполнения и KPI



Соответствие ISO и требованиям регуляторов



Рост эффективности без роста затрат

кому подходит

# Для тех, кто строит системный и масштабируемый бизнес



**Банки и страховые  
компании**



**Производственные  
компании**

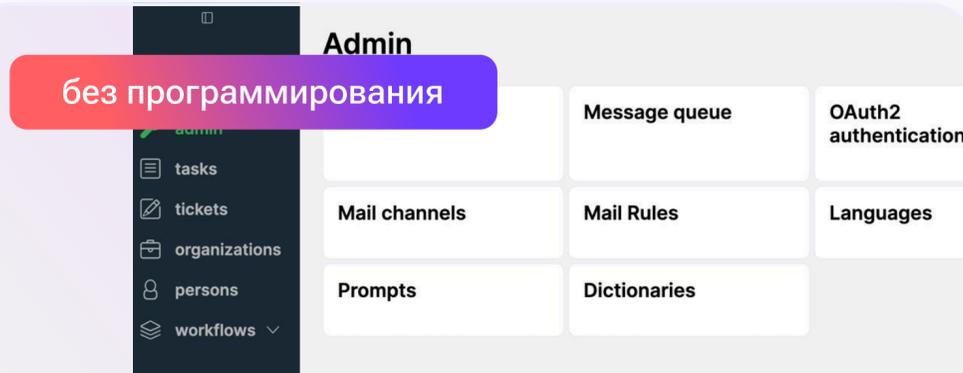


**Торговля,  
ритейл и логистика**

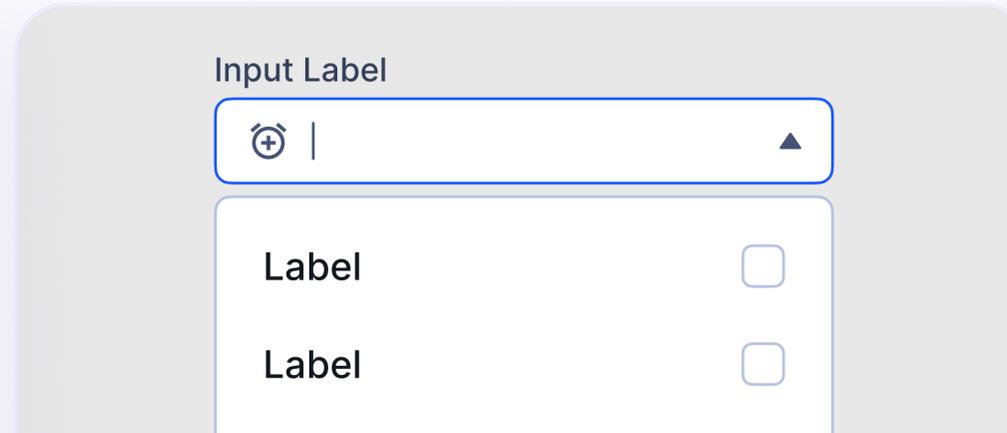


**Digital-директора,  
руководители проектов,  
CIO, бизнес-аналитики**

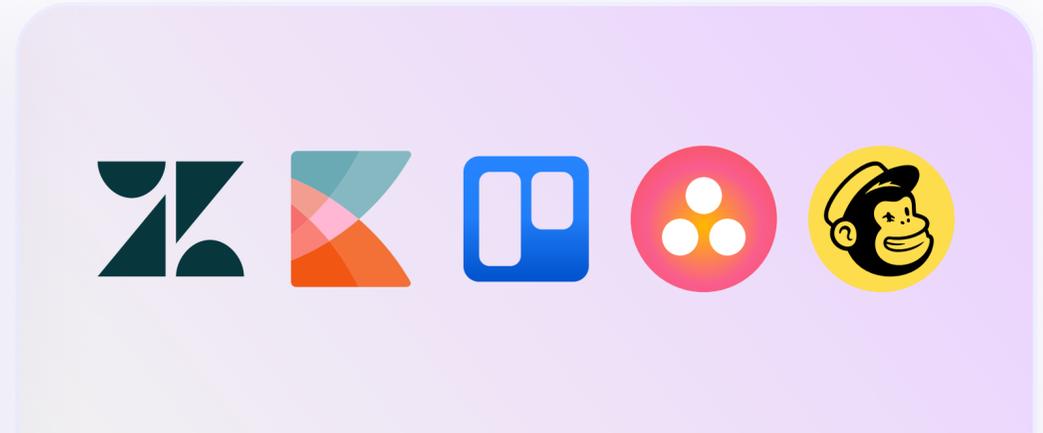
## как это работает



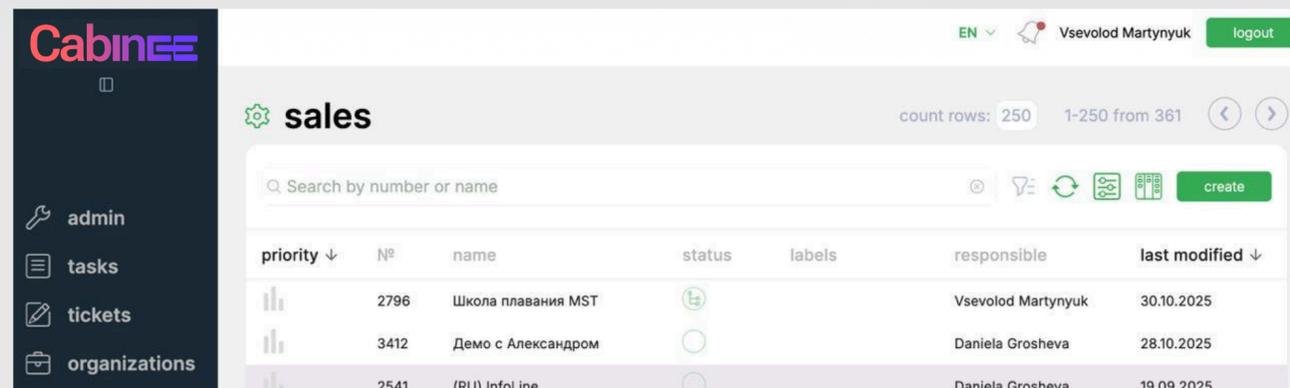
Моделируйте процессы в нотации BPMN 2.0



Настраивайте интерфейсы, права доступа, уведомления, формы



Интегрируйтесь с любыми внешними системами через REST API



Отслеживайте эффективность в реальном времени: аналитика и мониторинг



Управляйте задачами через таблицы и канбан-доски, контролируйте сроки и результаты

### Исходная ситуация

хаотично

### После внедрения Cabinee

централизованно

- |   |   |   |   |   |   |
|---|---|---|---|---|---|
|  | <p>Переписки велись в разных мессенджерах и почтах, часть контактов просто терялась</p>   |  | <p>Когда обращений становилось много в разных направлениях, менеджеры тратили время не на развитие клиента, а на поиски писем и уточнение: кто и на каком этапе находится</p> |  | <p>Невозможно было точно понять, сколько клиентов находится в работе, где происходят задержки и на какой стадии «теряются» лиды</p> |
|  | <p>Каждый клиент теперь закреплён за отдельным тикетом с уникальным номером, в который автоматически подтягивается переписка из почты (через интеграцию), прикладываются документы и файлы, и фиксируются ответственные менеджеры</p> |  | <p>Все обращения теперь хранятся в единой базе, а менеджеры работают в одном окне без необходимости переключаться между системами</p>   |  | <p>Настроена статусная модель, позволяющая видеть, на каком этапе находится клиент: от первого контакта до закрытия сделки.</p>     |

**Чтобы сократить рутинную работу, в процесс интегрирован ИИ-ассистент, который:**

автоматически сортирует входящую почту по активным процессам

отвечает клиентам на типовые запросы (например, по тренингам Camunda)

собирает базовую информацию (число участников, даты, формат), прежде чем менеджер подключится лично

реальный кейс

## Мы получили прозрачный, измеримый и структурированный процесс

Время обработки  
обращения сократилось  
примерно на

**30-40%**

**0**

Потерянных клиентов

Руководитель видит всю воронку  
продаж и может в один клик  
оценить загрузку команды

**↗**

Повысились скорость реакции  
и уровень клиентского доверия

Менеджеры перестали тратить  
время на рутину и фокусируются  
на общении с клиентами.

**Первый процесс — бесплатно**

# CabineE

**Давайте настроим  
первый процесс вместе**

**Запланировать встречу >**

+7 777 054 3115 / vmartynyuk@reunico.com